

Elinvoimaa ja menestystä maaseudulle

ProAgria Oulun MASVA-hankkeiden liite * Syksy 2011

Maaseutuyrityksen kannattaa hyödyntää

maksuton neuvonta ja kehittämistuet

Maaseutuyritysten perustamiseen ja kehittämiseen on tarjolla sekä maksutonta alkuvaiheen neuvontaa että kehittämistukea moneen eri tarkoitukseen. Aloittava yritys on myös maatila, joka perustaa alkutuotannon oheen muuta toimintaa.

ProAgria Oulun Masva-hankkeet auttavat yhden luukun periaatteella maaseutuyrittäjää toiminnan ja kehittämisen alkuun. Masva tulee sanasta maaseutuasiakasvastaava.

”Maaseudulla aloittavat, kehittyvät ja kansainvälistyvät yritykset halutaan saada samalle viivalle keskuksissa toimivien yritysten kanssa. Tarjoamme sekä perusneuvontaa että ohjaamme yrittäjän sopivien asiantuntijoiden luokse”, ProAgria Oulun yritysneuvoja sekä Oulun ja Raahen seudun Masva-

hankkeista vastaava projektipäällikkö **Mervi Koukka** kertoo.

Liikkeelle yrityksen omasta tilanteesta

Masva-asiantuntija perehtyy yrityskäynnin aikana lähtötilanteeseen ja hakee vastauksia yrittäjää askarruttaviin kysymyksiin. Yrityksen perustamiseen, kehittämiseen ja laajentamiseen liittyy aina paljon suunnittelua ja pohdintaa.

”Tarvittaessa laadimme liiketoiminta- ja investointisuunnitelman ja autamme yritystukien hakemisessa. Paikalliset yrityspalveluja tuottavat organisaatiot ovat tärkeitä kumppaneitamme”, Nivala-Haapajärven ja Siikalatvan Masva-hankkeista vastaava projektipäällikkö ja yritysneuvoja **Hannu Kokkonen** sanoo.

Bioenergia, hoivapalvelut ja hevoset ovat kolme keskeistä alaa, jolle syntyy tällä hetkellä eniten maaseutuyrityksiä.



Plugi Oy

”Ideoita ja keksintöjä syntyy omista lähtökohdista ja usein lähdetään liikkeelle lähiympäristön tarpeista”, Mervi Koukka lisää.

Tukea perustamiseen ja kehittämiseen

ELY-keskuksen myöntämä maaseutuyritysten kehittämistuki on tarkoitettu aktivoimaan jo toimivia tai alkavia yrittäjiä liiketoimintan-

sa ja osaamisensa kehittämiseen asiantuntijapalvelujen avulla.

Tukea voivat hakea maatalouden ohella muuta yritystoimintaa harjoittavat maatilat, maaseudun mikroyritykset ja ensiasteen jalostusta harjoittavat yritykset.

Kehittämistukea myönnetään liiketoiminnan suunnitteluun, uuden liikeidean arviointiin, yrityksen perustamiseen ja liikkeenjohton asiantuntijapalveluihin. Tukea voi hakea myös markkinoinnin ja tuotekehityksen suunnitteluun ja toteutukseen, tuotteiden ja tuotantomenetelmien laadun parantamiseen sekä yritysten verkostoitumiseen.

Tukea saa asiantuntijan palkkioihin, matkakustannuksiin, kurssimaksuihin ja muihin kehittämistä aiheutuviin kustannuksiin. Suoraan yritykselle maksettavaa tukea voi saada esimerkiksi uuden liiketoiminnan selvittämiseen ja suunnitteluun enintään 90 prosenttia. Tukea voi saada myös jo toimiva yritys, joka suunnittelee tai selvittää mahdollisuuksia kehittää toimintaansa.

Oletko perustamassa ja kehittämässä yritystä maaseudulla? Haluaisitko hyödyntää tarjolla olevia yritystukia?

Maaseutuyritysten asiakasvastaava (MASVA) -hanke tarjoaa maksutonta alkuvaiheen asiantuntija-apua aloittaville ja kehittäville maaseudun yrityksille. Aloittava yritys on myös maatila, joka kehittää alkutuotannon oheen muuta toimintaa.

Ota yhteyttä MASVA-asiantuntijaan, jos mieltäsi askarruttavat

- yrityksen aloittamiseen ja kehittämiseen liittyvät kysymykset
- liiketoiminta- ja investointisuunnitelman laatiminen
- yritystukien hakeminen
- sopivan asiantuntijatahon löytäminen

Yhteystiedot löytyvät tämän liitteen takasivulta.

Rakkaudesta hevosiin

lissä sijaitseva Ylirannan ratsutila on yrittäjä Anne Perätalon työ ja harrastus.

Vuonna 1999 kempeläläinen nuori nainen etsiskeli Oulun ympäristöstä maatilaa hevostallin perustamiseen. Kun sopiva paikka oli löytynyt listä, tuore yrittäjä ei jäänyt jähkaillemaan.

Ensimmäiselle ratsutilalle nousi 10 hevosentalli, johon laajennettiin pian neljä paikkaa lisää. Seuraavaksi vuorossa oli maneesi, sitten toinen talli, jossa on myös sosiaali-

Ella Karttimo



”Toimivat tilat, työn turvaaminen kahdelle vakitukselle työntekijälle ja Suomen Ratsastajainliiton laatu-tallin asema”, Anne Perätalo listaa yrityksensä lähitulevaisuuden tavoitteita.

set tilat ja majoitusmahdollisuus 25 hengelle.

”Edelleen tarvittaisiin maneesin yhteyteen lisätalaa. Yksityishevosille kysytään puoli- tai täysihoitoa sekä koulutusta koko ajan yhä enemmän.”

YLIRANNAN ratsutilan palveluja ovat muun muassa ratsastustunnit ja -kurssit sekä kymmenkunta leiriä kesäaikaan. Monipuolisella ratsutilalla onnistuvat myös yritysten ja ryhmien virkistyspäivät.

”Viime syksynä ostettu vaellusmökki Iijokivarressa mahdollistaa vaellusratsastuksen yöpymisineen. Niiden markkinointi alkaa ensi keväänä”, Anne Perätalo kertoo.

Hevosyrittäjyys ei ole helppoa aloja. Uusia yrityksiä nousee, mutta moni myös lopettaa melko pian.

Ylirannan ratsutilalla asiakkaita ja hevosia on riittänyt. Tämä ei välttämättä ole merkinnyt sitä, että yritys tekisi tulosta, joka olisi suhteessa työmäärään.

TULEVAISUUDEN suuntaviivojen ja omien ajatusten kirkastamiseksi Anne Perätalo päättikin hyödyntää Masva-hankkeen maksutonta neuvontapäivää. Sen aikana päätettiin tarttua tiukasti yrityksen kulurakenteeseen ja hinnoitteluun sekä paneutua liiketoiminnan suunnitteluun. Myös yrittäjän jaksamista pohdittiin.

”Kun harrastuksesta tulee työ, ei välttämättä muista ajatella asioita bisneksenä.”

Hänen mielestään yrittäjien kannattaa tarttua tarjolla olevaan asiantuntija-apuun esimerkiksi investointitukien haussa: pienestä vaivasta yritys saa kyllä hyvän korvauksen.

Ryteiköistä maisemia

Maarakentamisen ja maisemanhoidon palveluja tarjoavalle Arto Kokolle merenrantojen järviruoko on suurien mahdollisuuksien kasvi.

Maatyö Arto Kokko perustettiin jo 1990-luvun lopulla. Uuden askeleen eteenpäin se otti pari vuotta sitten, kun Arto jätti päivätyönsä Oulun kaupungilla ja alkoi viljellä Oulunsalossa sijaitsevaa kotitilaansa.

”Nyt teemme maarakentamista laidasta laitaan: pihatöitä, kunnallistekniikkaa, maisemanhoitoa. Tilalla kasvatetaan viljaa ja heinää.”

Masva-päivän aikana kartoitettiin vaihtoehtoja, jotka veisivät yritystä eteenpäin. Arto Kokko

on hyödyntänyt ProAgria Oulun asiantuntijapalveluista talouslaskelmia, maisemanhoitosuunnitelmia ja tukineuvontaa.

RYTEIKKÖINEN merenrannikko on maisemanhoidosta innostuneelle yrittäjälle monien mahdollisuuksien työkenttä.

”On palkitsevaa, kun aloittaa työnsä niin korkeassa ryteikössä, ettei traktorista ulos näe, ja lopulta takaa paljastuu puhdas hiekkaranta.”

Monikäyttöinen järviruoko eli ryti on Arto Kokon mielestä niin kiehtova kasvi, että sen läjitys ja jättäminen mädäntymään tuntuisi pahalta.

”Siinä on 30 prosenttia enemmän energiaa kuin ruokohelpissä ja se myös tuhkautuu paremmin. Hyvä koristemateriaalikin

Lämpöä lähiseudulle

Haapajärven Hannu Virtasen lämpöyrittäjyys sai uutta potkua, kun tila luopui lypsylehmistä kolmisen vuotta sitten.

Karjasta luopuminen ei ole koskaan helppo asia. Hannu Virtanen uskaltaa sanoa reilusti ääneen olleensa onnekas, kun päätyi tähän valintaan. Lämpöyrittäjyys on tuonut arkeen uudenlaista näkökulmaa ja sisältöä.

Heimolan tilan yhteyteen on noussut konehalli, joka tuo helpotusta tulevaan talveen.

”Traktorit ja koneet toimivat luotettavammin, kun pääsee aamulla lämpimästä liikkeelle. Halli omassa pihapiirissä on myös käy-

tännöllisempi kuin vuokrahalli viiden kilometrin päässä.”

MASVA-hankkeen maksuttoman neuvontapäivän aikana lämpöyrityksen suunnitelmat loksahivat luontevaan järjestykseen. Suunniteltu laiteinvestointi päätettiin jättää odottamaan ja keskittyä konehalliin, joka varmistaa työn laadun kovimmillakin pakkasilla.

”Byrokratia on yrittäjälle investointien ja rahoituksen suurin ongelma. Itselle oli helpottavaa jättää paperityö Masva-hankkeen yritysneuvojalle”, Hannu Virtanen sanoo.

Yrityksen toiminta nykyisessä laajuudessa tuntuu riittävältä: työtä kahdelle miehelle ja noin 30 kilometrin toimintasäde Haapajärvellä, Nivalassa ja Reisjärvellä.

Elinvoimaa ja menestystä maaseudulle

Ella Karttimo



Arto Kokko nauttii työstään, jossa kädenjalki näkyy. Taustalla avatua merenrantamaisemaa, josta ryti on korjattu ja kuljetettu uuteen hyötykäyttöön.

se on.”

Arto Kokon naapuri **Lauri Helanen** on hyödyntänyt järviruokoa saviruokoseinäelementeissä, joista hän on rakentanut muun muassa savusaunoja. Suunnitelmissa on myös omakotitalo.

JÄRVIRUO’ON korjuuseen Arto Kokko löysi sopivan lyhdeleikkurin Turkista. Laitteiden tuotekehitys-

telyä tapahtuu koko ajan, niinpä korjuu sujuu talvisaikaankin lumitelojen avulla.

Kunnat, kaupungit ja EU-hankkeet ovat keskeisiä yhteistyökumppaneita, samoin metsästyseurat. Rantojen raivaus kun lisää myös vesilintujen pesimäpaikkoja.

Yritys työllistää kaksi työntekijää.

Ella Karttimo



Haketta ja haketuspalveluja Hannu Virtaselta ostavat myös lähiseudun maatilat.

Lämpöyrittäjyyden lisäksi yritys tekee kesällä jonkun verran maansiirtotöitä. Tilan 60 peltohehtaaria viljellään edelleen ohraa, kauraa ja vehnää.

PITKÄAIKAISET sopimukset ovat hakeyrittäjälle tärkeitä, samoin vaikiintuneet puuntoimittajat.

”Puu saadaan yksityisiltä, met-

sänhoitoyhdistykseltä ja jonkin verran myös omasta metsästä.”

Hakkeella toimivia lämpökeskuksia on Hannu Virtaselle tullut hoidettavaksi tasaiseen tahtiin: kolme kyläkoulua, yksi teollisuushalli ja vanhainkoti. Haketoimituksen lisäksi palveluun kuuluvat lisäksi lämpökeskuksien pienet huollot.

Tuontia ja tuotekehitystä

Maatalouskoneiden maahantuontiin ja huoltoon erikoistunut Vredo Finland Oy tunnetaan erityisesti lietemultaimistaan.

Kärsämällä toimiva yritys on kasvanut pikku hiljaa Ruuhkankaalla toimivasta maitotilasta, josta tuli vuonna 1998 **Kimmo** ja **Atte Aittolan** omistama maatalousyhtymä. Kimmo vastasi maitotilasta, Atte koneistöistä ja metsäurakoinnista.

Yhtymän kautta tuotiin maatalous-, metsä- ja kaivinkoneita lähinnä Saksasta ja Hollannista. Kun lietteenlevityksestä tuli yksi yhtymän urakointipalvelu, oma lietemultain hankittiin vuonna 2007. Sillä urakoitiin ympäri maakuntaa.

Toiminta eriytyi vuonna 2008, kun koneiden maahantuontia ja jälleenmyyntiä sekä tuotekehitystä varten perustettiin Vredo Finland Oy.

Samana vuonna tuli Hollannista toinen multain, jota alettiin vuokrata tiloille. Nyt koneita on tuotu 23. Ne kaikki on myyty tiloille eri puolille maata.

Vredo Finland Oy:n tuotevalikoimaan kuuluu myös suorakylvökoneita, kultivaattori- ja lautastyyppiset multaimia sekä muuta maatalouden kalustoa. Tuonnin lisäksi palveluihin kuuluu huolto.

”Olemme myös kehittäneet siirtojärjystä ja kontteja, että lantaan liittyvä logistiikkaketju toimisi mahdollisimman sujuvasti”, Atte Aittola kertoo.

SUUNNITELMISSA ollut Aittoloiden halli-investointi sai vauhtia, kun yrittäjät istuivat alas Masva-

Ella Karttimo



”Ajettava levitin on pellolla ylivoimainen verrattuna vaunukalustoon”, Kimmo (vasemmalla) ja Atte Aittola sanovat.

hankkeen yritysneuvojan Hannu Kokkonien kanssa.

”Pykäläviidakko investointi- ja rahoitusasioissa on muuttunut niin mittavaksi, että yrittäjä tarvitsee linkin byrokraatiaan”, Kimmo Aittola sanoo.

Rahoitus- ja investointihakemuksesta odotellaan päätöksiä lähiaikoina. Halli on yrityksen toiminnassa iso askel.

”Kaikki tuontia palveleva toiminta saadaan vihdoin samantalon alle myynnistä sekä koneiden huollosta, kunnostuksesta ja tuotekehittelystä varaosiin. Asiakaspalvelu paranee”, Atte Aittola lisää.

Uusi halli mahdollistaa myös vakituisten työntekijöiden ympärivuotisen työllistämisen.

Elinvoimaa ja menestystä maaseudulle

MASVA-neuvontaa vuoden loppuun

Hyödynnä maksuton asiantuntija-apu!

ProAgria Oulun hallinnoimat MASVA-hankkeet jatkuvat vuoden loppuun saakka. Tarjolla oleva maksuton alkuvaiheen neuvonta kannattaa hyödyntää, jos mielessä pyörii yrityksen perustamiseen tai kehittämiseen liittyviä kysymyksiä.

MASVA-hankkeen tarjoama ja noin päivän kestävä henkilökohtainen yleisneuvonta on yrittäjälle maksutonta. MASVA-neuvojan kautta yrittäjä saa myös tietoa sopivista asiantuntijoista, jotka voivat auttaa uuden tai kehittävän yrityksen hankkeita eteenpäin.

Maaseutuyrityksiin luetaan aloittavat ja laajentavat maatilasidonnaiset ja muut maaseudun pienet yritykset. MASVA-hankkeella ei ole toimialakohtaisia rajoja. Hanke on avoin kaikille maaseutuyrityksistä kiinnostuneille.

*Kysy lisää ProAgria Oulun
yritysneuvojilta
ja MASVA-asiantuntijoilta!*



Oulun ja Raahen seutu
projektipäällikkö Mervi Koukka
045 657 8701
mervi.koukka@proagria.fi



Nivala-Haapajärvi ja Siikalatva
projektipäällikkö Hannu Kokkonen
040 546 4853
hannu.kokkonen@proagria.fi



Molemmat alueet
Masva-asiantuntija Pekka Myllylä
045 657 8704
pekka.myllyla@proagria.fi

